

31. Mai 2012

Intensiv-Workshop

Mit der richtigen Technik zum Ziel –

Wichtige Verhandlungsgespräche erfolgreich meistern

F.A.Z.-Institut, Frankfurt am Main

Agenda

18.00 Uhr **Begrüßung**

Simone Kuczynski

BEST EXCELLENCE im F.A.Z.-Institut, Innovationsprojekte, Frankfurt am Main

18.10 Uhr **Den Kundenbedarf im Verkaufsgespräch gezielt ermitteln**

Philipp Harrschar

Business Development Manager, Zühlke Engineering GmbH, Eschborn

18.35 Uhr **Die Sprache der Banken**

Rainer Langen

Inhaber, Rainer Langen & Partner, Kronberg

19.00 Uhr **Pause**

19.15 Uhr **Workshop**

20.30 Uhr **Get-together und Networking**